

Prenotec ist ein dynamisch wachsendes innovatives internationales Unternehmen in Weinfelden. Wir sind spezialisiert auf die Produktion und den Vertrieb von chemischen Bauprodukten. Insbesondere sind dies Dichtstoffe, Flüssigkunststoffe und Kunstharze für Innen und Aussenanwendungen.

Nach langjähriger erfolgreicher Zusammenarbeit mit einem österreichischen Distributor baut Prenotec neu eine Eigenständige Verkaufsorganisation auf. Aus diesem Grunde suchen wir folgende neue Mitarbeiter als:

## **Verkaufsberater/in im Aussendienst für Prenopur Flüssigkunststoffe und für Prenofloor fugenlose Bodenbeläge.**

### **Ihre Aufgabenfeld**

- Sie übernehmen die Verantwortung für ein definiertes Verkaufsgebiet in Österreich
- Sie sind für den Ausbau und Pflege des bestehenden Beziehungs- und Kundennetzes zuständig
- Sie akquirieren selbstständig und beraten lösungsorientierte potenzielle Neukunden
- Sie haben die Verantwortung für die Umsatzentwicklung im betreuten Gebiet
- Sie beobachten laufend das Marktgeschehen und initiieren Verbesserungsmaßnahmen
- Sie erstellen zielgerichtete Offerten
- Sie organisieren Kundenschulungen
- Sie verstehen es, sich gut zu vernetzen, regional tragfähige und auf Langfristigkeit ausgerichtete Beziehungen aufzubauen und zu pflegen

### **Ihr Profil**

- Ihr Rüstzeug haben Sie sich idealerweise im Bereich Roofing Dachabdichtungssysteme und oder Flooring fugenlose Bodensysteme angeeignet
- Einige Jahre Fronterfahrung im Aussendienst, idealerweise in der Bau- oder Baunebenbranche, sind von Vorteil
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Eigeninitiative gehören zu Ihren Stärken.
- Ihr Arbeitsstil ist engagiert, strukturiert und resultatorientiert
- Belastbarkeit, Dienstleistungsorientierung und Durchhaltewillen
- Kommunikativ und Abschlusstark
- Überzeugendes und positives Auftreten
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb des Verkaufsgebietes

### **Wir bieten**

- Herausfordernde und selbstständige Aufgabe in einem innovativen und motivierten Umfeld
- Vielseitiges, attraktives Aufgabengebiet
- Ein anspruchsvoller Markt mit Potential, wo Sie Ihr Verkaufstalent voll ein- und umsetzen können
- Anstellung in zukunftsorientiertem und internationalem Unternehmen
- Sie haben die Möglichkeit, sich in der gesamten Tätigkeit stark einzubringen
- Sichere langfristige Direktanstellung mit guten Aufstiegsmöglichkeiten
- Top-Produkttrainings

Suchen Sie eine echte Herausforderung und fühlen Sie sich als Verkaufsberater im Aussendienst zu Hause, dann freut sich Herr Peter Huber auf Ihre vollständige Bewerbung mit Foto per E-Mail an [peter.huber@prenotec.ch](mailto:peter.huber@prenotec.ch). Falls Sie Fragen zu diesem Stellenangebot haben, wenden Sie sich bitte an Herrn Peter Huber 044 851 55 01.

Wir garantieren absolut diskrete Behandlung Ihrer Bewerbung.